

FV Plast: качество и инновации

Сегодня в нашей стране для создания систем водоснабжения все чаще применяются трубопроводы из полипропилена. Их преимуществами являются низкая стоимость, легкость монтажа, большой (от 16 до 110 мм) диапазон диаметров, многолетний срок службы и безопасность для человека. Отличительная черта полипропиленовых систем – технология их монтажа, предусматривающая соединение деталей путем термической сварки, которая обеспечивает полную герметичность соединений.



Георгиос Карадзос

Популярность полипропиленовых систем объясняется и богатым выбором предложений на рынке – от труб отечественного или китайского производства до комплексных систем из Германии, Италии и Чехии.

Впрочем, потребителю достаточно трудно сделать свой выбор, поскольку немногие производители предлагают недорогую единую систему, гарантируя при этом длительный срок ее службы. Одним из таких производителей является чешская фирма FV Plast, основанная в 1990 г. и специализирующаяся на разработке и производстве пластмассовых труб для отопления и водоснабжения. Основное сырье для производства труб и фитингов FV Plast – статический (gandom) термостойкий сополимер пропилена (тип 3). Полипропиленовые трубы и фасонные элементы FV Plast предназначены для внутренних водопроводов холодной и горячей воды, а также систем напольного и центрального отопления с температурой теплоносителя до 90 °С.

За 15 лет своего существования компания FV Plast разработала, стала производить и экспортировать в Западную Европу несколько принципиальных новинок. На сегодняшний день продукция FV Plast поставляется в более чем 30 стран Европы, Азии и Латинской Америки. Хорошо известна она и в России.

Ниже мы публикуем интервью с директором FV Plast **Георгиосом Карадзосом** (Georgios Karadzios), которое подготовил **Владимир Суворов**

Владимир Суворов: Действительно ли фирма FV Plast первой в мире разработала и стала производить привариваемые шаровые краны из PPR?

Георгиос Карадзос: Да, в 1995 г. на нашей фирме были созданы краны из PPR, которые, в отличие от ранее использовавшихся в полипропиленовых водопроводных системах латунных кранов, характеризуются меньшей стоимостью и легкостью монтажа (посредством диффузионной сварки).

В. С.: Какие еще принципиальные новинки, теперь активно продаваемые в страны Европы, можно занести в актив FV Plast?

Г. К.: За время деятельности FV Plast идей было много. Воплощение, например, нашла такая разработка, как переходник с пластиковой наружной резьбой и нарезной латунной втулкой, позволяющий ускорить монтаж временных водопроводных систем. Также нами разработаны и запущены в производство разборное соединение «труба-труба», пластмассовый переходник с накидной гайкой и патрубков с накидной гайкой. Все эти изделия позволяют удешевить систему, ускорить и упростить ее монтаж.

В. С.: Какое сырье использует ваша компания при производстве труб?

Г. К.: В начале использовался полипропилен чешского производства. Но уже в 1990 г. мы (впервые в Чехии) стали производить полипропиленовые водопроводные системы из немецкого гранулата Hostalene. Также используем гранулат марок Borealis (Финляндия) и Vestolen (Германия).

В. С.: В 2003 г. компания FV Plast первой в Чехии начала производить



полипропиленовые трубы с прослойкой из алюминиевой фольги Stabi. Каковы преимущества этих труб? У кого закуплена технология их изготовления? Сколько понадобилось времени для воплощения идеи в реальность?

Г. К.: Технология производства труб Stabi закуплена в Германии. На воплощение идеи ушел примерно год работы. Что касается преимуществ, то благодаря алюминированному слою трубы Stabi обладают небольшим (0,05) коэффициентом линейного расширения. При одинаковом диаметре трубы Stabi имеют более тонкие стенки и, соответственно, большую пропускную способность. Добавлю еще: сегодня труба Stabi – один из самых востребованных наших продуктов.

В. С.: Поначалу фирма FV Plast использовала немецкое производственное оборудование. Однако всё устаревает, машины нужно обновлять, чтобы выпускать качественный продукт. Как фирма решает эти проблемы?

Г. К.: С самого начала на нашем предприятии используется только немецкое оборудование, которое постоянно обновляется. В 2005 г. на развитие производ-





ства и разработку новых технологий затрачено 2 млн евро.

В. С.: В последнее время появляются всё новые и новые предприятия, выпускающие продукцию, аналогичную вашей. Как компании FV Plast удается сохранять конкурентоспособность?

Г. К.: Конкуренция – вполне здоровая вещь. Она не дает нам «уснуть». Помимо обновления технологий, мы постоянно работаем над имиджем фирмы и заботимся о качестве не только продукции, но и сервиса. Так, например, на наших складах постоянно находится весь ассортимент товаров, имеющийся в нашем каталоге.

В. С.: Что отличает продукцию FV Plast от аналогичной продукции других производителей?

Г. К.: Не буду заниматься антирекламой продукции конкурентов, а скажу несколько слов о наших изделиях. Я уже говорил о материале, из которого изготавливается наша продукция. К этому хочу добавить: весь гранулат поступает к нам уже крашеным. А когда смешение гранулата с красителем происходит при его изготовлении, то материал получается более равномерным и стабильным. Также, что важно для качества нашей продукции, мы не используем в производстве регранулат. Как поведет себя продукция неизвестного или нового производителя – никто не знает, – это покажет только время. Наша продукция эксплуатируется уже 15 лет, и рекламаций до сих пор не поступало, что говорит о качестве изделий FV Plast лучше любой рекламы. Срок гарантии на нашу продукцию составляет 10 лет, а расчетный срок эксплуатации – 50. Здесь я хочу подчеркнуть, что гарантия действует только в том случае, когда водопроводная система целиком выполнена из труб и фитингов FV Plast.

В. С.: Каковы приоритетные задачи развития вашей фирмы на ближайшее будущее?

Г. К.: С целью разместить все службы компании под одной крышей мы приобрели в 2005 г. новую базу площадью 55 тыс. м². И сейчас нашей главной задачей является ее капитальный ремонт. Как только он завершится, у нас появится возможность увеличить производственные мощности как минимум в два раза.

В. С.: Не планирует ли компания FV Plast открыть производство своей продукции в России?

Г. К.: В настоящее время не планирует. Но есть принцип: «Никогда не говори «Никогда!» Ведь сегодня трудно представить, как изменится ситуация на рынке через 3–5 лет, и какие шаги нам необходимо будет сделать в связи с этим.



В. С.: Что бы вы хотели сказать в заключение?

Г. К.: Хочу отметить: рынок полипропилена в России развивается стремительно. При этом российский потребитель уже стал достаточно требовательным к этой продукции. Качество и надежность – вот основные критерии, которыми он руководствуется, принимая решение о покупке. А это значит, что у систем FV Plast в России – хорошее будущее. Пользуясь случаем, хочу поблагодарить всех российских потребителей продукции FV Plast за доверие, оказанное нам.

А-Т-Э 11.001